



### OOWV:

# MIGRATION NACH MASS FÜR KRITISCHE INFRASTRUKTUR.

Der Oldenburgisch-Ostfriesische Wasserverband (OOWV) ist eine wichtige Säule für die Trinkwasserversorgung und Abwasserentsorgung im Norden Niedersachsens. Um die Ver- und Entsorgung im Einzugsgebiet auch in Zukunft möglichst sicher und effizient gestalten zu können, sollten bei der Nutzung von Datenmodellen und Reports mehr Möglichkeiten geschaffen werden. Hierzu beauftragte der OOWV die SVA System Vertrieb Alexander GmbH und das beratungscontor, das bestehende SAP BW-System auf ein neues SAP BW/4HANA-System zu migrieren.

## EINE PERFORMANTES SYSTEM MIT ZENTRALEN VORTEILEN:

- Höhere Geschwindigkeit: Zeitgemäße SAP BW/4HANA-Implementierung sorgt für schnellere Queries/Reports
- Weniger Aufwand: Reduzierung der Anzahl der Reports (Queries) im Controlling-Bereich durch Parametrisierung
- Erweiterte Auswertungen: Analyse des Kundenbestands kann flexibel zu beliebigen Zeitpunkten erfolgen (auch in der Vergangenheit)

### DAS ZIEL: MEHR ANALYSEMÖGLICH-KEITEN MIT WENIGER AUFWAND.

In der Vergangenheit nutzte der OOWV ein SAP BW 7.5 System (Oracle-DB), das im Vergleich zu mittlerweile verfügbaren moderneren Lösungen in puncto Effizienz und Handling nicht mehr den neuesten Standards entsprach. So erwies sich das System zum Beispiel bei Queries/Reports als vergleichsweise langsam und die Analysemöglichkeiten waren nicht flexibel genug. Aufgrund der Komplexität des Systems war auch der Wartungsaufwand höher als bei moderneren Lösungen.

Im Rahmen seines SAP-HANA-Programms wünschte sich der OOWV nun die Migration des Bestandssystem auf eine SAP BW/4HANA-Plattform, um dadurch von neuen Analysemöglichkeiten sowie verminderten Handling- und Wartungsaufwendungen zu profitieren.

### beratungscontor

"Durch die stets professionelle Zusammenarbeit mit dem beratungscontor & der SVA konnten wir unsere ehrgeizigen Ziele termingerecht und im Budgetrahmen erreichen."

/ **Timo Peters**SAP Projektleiter
OOWV

## IM TEAM ZUR GEWÜNSCHTEN LÖSUNG: MIGRATION UND MEHR.

Gemeinsam mit dem Projektpartner SVA führte das beratungscontor eine Greenfield-Migration des bestehenden SAP BW 7.5 Systems auf eines neues SAP BW/4HANA 2021 System durch. Als weiterer Partner des beratungscontors unterstützte die Red Mountain AG bei der Aktualisierung des BW/4HANA-Systems und der Anbindung der SAP Analytics Cloud (SAC).

Das gesamte Projekt, das sich über eine Dauer von neun Monaten erstreckte, umfasste insgesamt fünf Phasen: Kick-Off, Konzeption, Implementierung, Test und Go-Live/Hypercare-Support.

Durch die enge und optimal aufeinander abgestimmte Zusammenarbeit der Projektpartner profitierte der OOWV von einer reibungslosen und besonders schnellen Umsetzung der definierten Anforderungen. Dazu gehörte nicht nur die eigentliche Migration, sondern auch eine fachliche Überarbeitung in den Bereichen Controlling, Bestandsanalyse, Gemeindelistenexport und Verkaufsstatistik.

Nach Abschluss des Projektes verfügt der OOWV nun über eine schlanke, schnelle und hocheffiziente Lösung zur Generierung und Auswertung relevanter Daten für die zukünftige Versorgung seiner Kunden.

### 

Der Oldenburgisch-Ostfriesische Wasserverband (OOWV) ist ein Zusammenschluss von Landkreisen, Städten und Gemeinden im Nordwesten Niedersachsens. Mit mehr als 1000 Mitarbeitern versorgt der Verband rund 1,2 Mio. Menschen mit Trinkwasser und betreibt in einem Entsorgungsgebiet von rund 3.898 km² ein Abwasserkanalnetz mit 45 Kläranlagen.

### SVA

SVA System Vertrieb Alexander (SVA) gehört mit mehr als 3.200 Mitarbeitern an 27 Standorten zu den führenden IT-Dienstleistern Deutschlands. Neben eigenen Softwareprodukten und einem ausgeprägten Know-how in Bereichen wie Agile IT oder Big Data Analytics bietet das Unternehmen auch eine vollumfängliche Unterstützung bei SAP-Projekten.

Das beratungscontor ist einer der führenden Spezialisten für die SAP-basierte Data & Analytics Beratung. Mit rund 70 Expertinnen und Experten an vier Standorten in Deutschland deckt das 2004 gegründete Unternehmen alle relevanten BI- & Data Analytics Bereiche ab. Zu den Kunden gehören große Konzerne ebenso wie Hidden Champions aus dem Mittelstand.

#### MÖCHTEN SIE MEHR ÜBER DIESES PROJEKT ERFAHREN?

Thomas Kuhn steht Ihnen gerne für weitere Auskünfte zur Verfügung:

+49.(0) 40.219 06 05-0 Info@beratungscontor.de

PCS Beratungscontor AG Holzdamm 57 20099 Hamburg

